Frédéric Soubeyran
Portage, **A**ppui, **S**tructuration des **A**ctions et **P**rojets **A**ssociatifs et **S**olidaires

Avec la participation de

Robin des Bio
Formaliser le Projet et calibrer l'étude de faisabilité

Annexe 9 : Ensemble des Tâches à mener

Mission pilotée sous l'égide du CBE et de la MDE LLHA
Avec le soutien du Ministère de l'Emploi, du Travail et de la Cohésion Sociale, de la Caisse des Dépôts et Consignations, du Conseil Régional Nord Pas de Calais, du Conseil Général du Nord et de Lille Métropole.

Statut britannique « self employed »
N° NIN : SK 61 08 70 C
44 Beverley Road, Maidstone ME16 9JP, GB
pasapas@fredericsoubeyran.eu 06 76 01 37 11

ENSEMBLE DES MISSIONS A MENER EN 2011 (SUITE AU DLA)

En rouge italiqu : les missions portées par des bénévoles
En noir : les missions portées par le Chargé de Mission

Vie associative

- *Mettre en forme la nouvelle organisation de gouvernance et initier si nécessaire des commissions*
- *Y transcrire dans les statuts*
- *Définir les fiches de postes bénévoles, fiche type de commissions*

Local

- Faire le cahier des charges du local idéal (cf. méthode des « patates des archis » ou autre)
- *Vérifier le prix d'une location éventuelle sur Lille : Faire une analyse globale du marché + repérer 2-3 exemples de locaux disponibles*
- Fonctionnement du local
    - Repérer les points de difficultés fonctionnelles actuelles
    - Repérer les normes (Hygiène / sécurité) qui s'applique(rai)ent au local (idées : médecine du W, CCI, CM, les pompiers, DSV, les masters…)

Coopérative à stabiliser

- Vérifier comment se situent les prix de vente de RdB par rapport aux autres revendeurs
- Outiller le modèle
    - Définir comment est fixé un prix, quels sont les critères utilisés –marge de négociation…), formaliser une méthodologie ?
- Outiller les relations commerciales
    - Définir les engagements mutuels avec les fournisseurs locaux
    - Proposer un exemple type de « contrat » possible
- Fixer de règles de « localitude » pour cadrer le choix des produits locaux (par famille de produits ?)

Développement local

- Repérer les têtes de réseau agricoles disponibles à ce type de partenariat
- Synthétiser le modèle de fonctionnement – en faire un document utilisable (dans des conditions à définir)
- Repérer le type et nombre de producteurs / filières potentiellement concernés par le soutien à l'installation.
- Proposer des pistes de modes de « soutien à un agriculteur » et les chiffrer
- Proposer des pistes de modes d' « appui à de nouveaux lieux » et les chiffrer
- *Définir une politique de communication large (mais pas forcément lourde) sur les actions de « développement local ».*

Fonctionnement salarial

- *Trouver la CCN correspondante (CCNA actuellement à vérifier ? une autre + adaptée ?)*
- *Mesurer l'impact de son application (Les arguments pour choisir la bonne CCN et les conditions de mise en œuvre)*
- *Réactualiser les fiches de postes salariées sur l'activité coopérative*